

Entreprise : Verteego

Intitulé de la solution proposée : Editeur de Verteego Brain

PROBLEME METIER PRIS EN CHARGE

Problèmes :

1 distributeur sur 3 a déjà intégré l'intelligence artificielle dans sa gestion des processus de supply chain. Verteego présente l'utilisation de la technologie Verteego Brain pour améliorer les prévisions des ventes des distributeurs.

SOLUTION

Service métier :

Verteego Brain s'adresse aux services et équipes ayant pour objectif la réduction des ruptures de stock et l'optimisation des campagnes de démarque. Pour cela, Verteego propose une technologie de prévision des ventes basée sur l'intelligence artificielle.

Bénéfices attendus :

Des millions de données de ventes, de caractéristiques de produit, de descriptions et des paramètres externes sont analysés. Les modèles de prévision des ventes industrialisés par Verteego avec les équipes du client sont caractérisés par des taux de précision très supérieurs aux taux de précision des ventes précédemment établies par les logisticiens ou par les chefs de rayon avec leur expérience et des modèles statistiques linéaires. La rentabilité financière est augmentée à très court terme grâce à une hausse des revenus et à une optimisation des stocks et des démarques.

Solution technique :

Fonctionnalités clefs

- Analyse des données de ventes historiques, de caractéristiques de produit, de descriptions et d'autres paramètres afin de réduire les ruptures et les surstocks (saisonnalité, ...)
- Modèle de prévisions détaillées des ventes aux niveaux articles / magasins
- Interface opérationnelle de restitution des résultats et des analyses

Types d'utilisateurs :

Cette offre s'adresse aux logisticiens, aux chefs de rayon et aux départements prévisions de vente centraux sous forme d'un assistant intelligent et collaboratif.

Concurrents :

L'offre Verteego Brain Retail est en concurrence avec

- des acteurs spécialisés dans le service autour des modèles de prévisions de vente : Vekia, Ekimetrics, Quantmetry, Arteface - des fournisseurs de plateformes /technologies IA tels que Prevision.io, Tellmeplus, Saagie
- des acteurs globaux software tels que JDA

INNOVATION

Etat de l'art et carences constatées :

Les outils existants de prévision de vente sont aujourd'hui basés sur de modèles simples et inadaptés aux quantités de données/paramètres à prendre en compte.

Innovation apportée par la solution :

La solution permet d'apporter 3 avancées

- Meilleure fiabilité des prévisions globales
- Diminution du taux de rupture
- Meilleur taux de conversion

ENTREPRISE

Activité :

une plateforme prête à l'emploi pour déployer à la demande les projets IA des entreprises leaders sur leurs marchés

Adresse : 165bis rue Vaugirard 75015 Paris

Téléphone : +33 (0)1 40 61 72 44

Web : www.verteego.com

Date de création : Mai 2008

Effectifs : 25

CONTACT

Nom : Guillon

Prénom : Clément

Fonction : COO

Email : clement.guillon@verteego.com

Portable : 0625330794

ATTENTES DANS LE CADRE DE L'ÉVÉNEMENT « IA ET RETAIL »

- Développement commercial
- Recherche de terrain d'expérimentation
- Recherche de partenaire
- Veille
- autre : Echanger d'autres acteurs technologiques

verteego